

# Profitable Partnerschaften nutzen:

## Ihr ÖV Firmenkunden-Shop macht´s möglich!

### Win-win: Kooperieren Sie mit Firmenkunden

Mit den richtigen Partnern kurbeln Sie Ihre Ticketverkäufe an. Warum? Firmenkunden sind Abnehmer großer Ticketmengen und nutzen bezuschusste ÖV-Tickets als attraktives Mittel zur Mitarbeiter- und Kundenbindung.



### Sie profitieren – wir kümmern uns um die Details

Der Firmenkunden-Shop bietet je nach Wunsch Ihres Firmenkunden ein spezielles Sortiment an. Ihre verschiedenen Partnerfirmen nutzen den Zugang zum Shop eigenständig, um nach Belieben Tickets oder Abos an Mitarbeiter, Kunden oder Gäste herauszugeben – egal ob als Online-Ticket oder mobiles Ticket. Die Abrechnung erfolgt in beliebig konfigurierbaren Abstimmungszeiträumen, je nach Wunsch des jeweiligen Verkehrsunternehmens.

**„Bei dieser Art von B2B-Geschäft genießen alle Vorteile:  
Unsere Partner nutzen den Firmenkunden-Shop als  
Service für ihre Kunden und Mitarbeiter.  
Wir als Verkehrsunternehmen steigern unsere Verkaufszahlen und die Fahrgäste gelangen einfach von A nach B  
– sozusagen eine Win-win-win-Situation.“**

# Da bleiben keine Wünsche offen: Der individuelle Firmenkunden-Shop

Mit unserem Service für Firmenkunden bieten wir Ihnen auf Sie zugeschnittene Lösungen zum Verkauf von ÖV-Tickets.

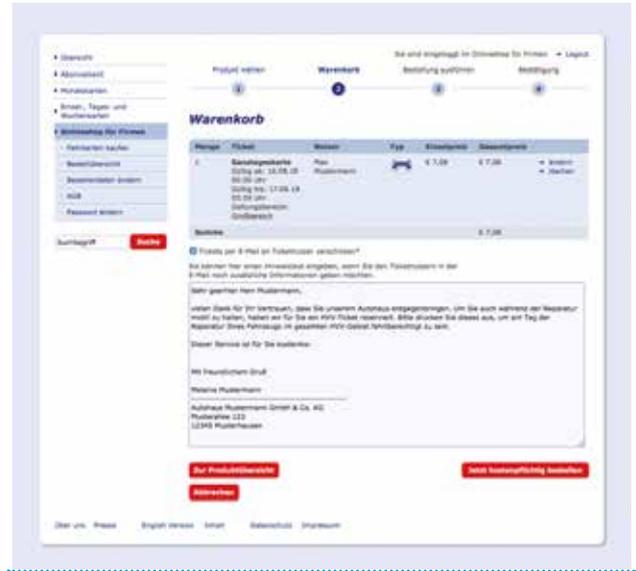
## Nice to have & vielseitig einsetzbar

- Spezialangebote für Veranstaltungen & Events, Messen & Kongresse
- Dauerhafter Service für Kunden von Autowerkstätten, Ärzten, Hotels

## Reduzierter Verwaltungsaufwand bei Firmen

- Effiziente Reisebuchung für Firmen
- Große Bestellungen von Firmen mit zentraler Buchung
- Mitarbeiter können ohne eigenes Zahlungsmittel Dienstfahrkarten erwerben
- Ein grüner Fußabdruck: Vergünstigte Tickets lassen Mitarbeiter auf das Auto verzichten und Mitarbeiterparkplätze können langfristig reduziert werden

Bieten Sie interessierten Firmen einen Firmenkunden-Shop bei Ihrem Verkehrsunternehmen an – der administrative Aufwand ist begrenzt und der Output groß.



## AUF EINEN BLICK

### VOORTEILE FÜR VERKEHRSBETRIEBE:

- Gewinn von Neukunden
- Steigerung des Ticketverkaufs
- Ausweitung des Produktportfolios

### VOORTEILE FÜR FIRMAN:

- Attraktive Leistungen - fairer Preis!
- Einfache Bezahlung per Rechnung
- Individualisierte Produktpalette
- Tickets mobil abrufbar

Für alle Informationen rund um unsere Produkte wenden Sie sich gern an:

eos.uptrade GmbH · Schanzenstraße 70 · 20357 Hamburg · Deutschland · T +49 40 808070-0 · F +49 40 808070-100 · info@eos-uptrade.de · www.eos-uptrade.de



www.siemens.com/simobility  
simobility.mobility@siemens.com  
+49 174 1525037



www.hacon.de  
info@hacon.de  
+49 511 33699 0



www.eos-uptrade.de  
info@eos-uptrade.de  
+49 40 808070 0



www.bytemark.co  
sales@bytemark.co  
+44 797 314 5472